

ПРОГРАММА

тренинга по направлению «Искусство переговорщика» на тему «Безусловные продажи».

Дата и время проведения: 19 ноября 2018 г., 10:00-18:00.

Место проведения: г. Северск, ул. Парусенка, 16.

КАК СТАТЬ ОСОБЕННЫМ, ЕДИНСТВЕННЫМ, ЖЕЛАННЫМ

Программа тренинга:

1. «Любовь с первого взгляда». Чем привлечь внимание клиента? Ярче, громче, вкуснее.
2. «Любовь надолго». Сервис - продающий инструмент любого бизнеса.
3. Современные, эффективные модели продаж.
4. Социальные сети - лучший маркетолог нашего времени. Как создать поток клиентов через соцсеть?



Анна Цыплухина,
к.м.н., психофизиолог,
бизнес-тренер, консультант
по управлению сбытом.

ГЛАЗА В ГЛАЗА: ЛИЧНЫЕ ПРОДАЖИ

Программа тренинга:

1. Продающее общение: стратегии и стили. Архетипы в продажах.
Диагностика личного стиля продаж.
2. Этапы личных продаж.
Инструменты вовлекающего общения: малый разговор, экспертность, эмоциональная презентация товара, работа с сомнениями и возражениями клиента. Практикум.
3. Практикум личных продаж.